



Tecnológico de Monterrey
Escuela de Humanidades
y Educación

El estratecom

La exaptación del dircom

Noviembre, 2022

Dr. Fernando Gutiérrez
fgutierr@tec.mx

Estratecom

El estratecom es el ingeniero social experto en comunicaciones estratégicas, capaz de poder responder a la complejidad, ambigüedad e incertidumbre que enfrentan las organizaciones en el tránsito de la Economía del Conocimiento a la Cuarta y Quinta Revolución Industrial.



Orígenes de la exaptación

En el libro *El origen de las especies por medio de la selección natural, o la preservación de las razas favorecidas en la lucha por la vida* (1859), Charles Darwin afirmó que para que una especie pueda experimentar alguna modificación importante, una variedad ya formada tiene que variar de nuevo.



El concepto de

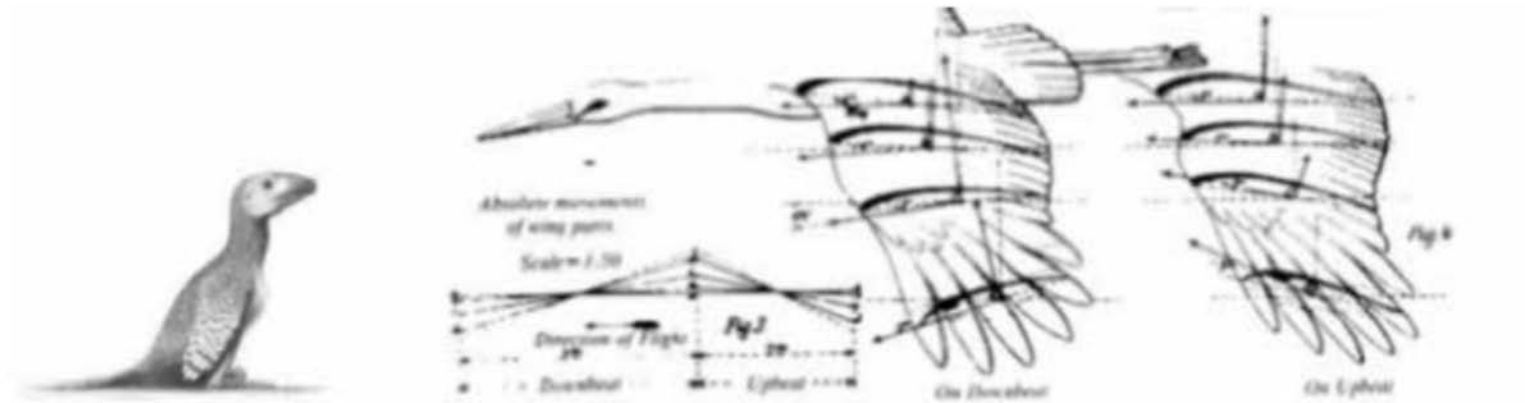
exaptación

El paleontólogo Stephen Jay Gould designó ese complejo proceso evolutivo como exaptación, y utilizó el término para referirse a toda aquella característica, presente en una especie, pero que originalmente cumplía un rol distinto al que actualmente desempeña.



La exaptación en seres vivos

Figura 1. Exaptación de las plumas de las aves.



Fuente: Labrune, 2010

Las plumas de las aves permitieron primero regular la temperatura corporal, y con el paso del tiempo evolucionaron hasta permitir la realización de una función mucho más compleja: **volar.**

La exaptación en otros campos

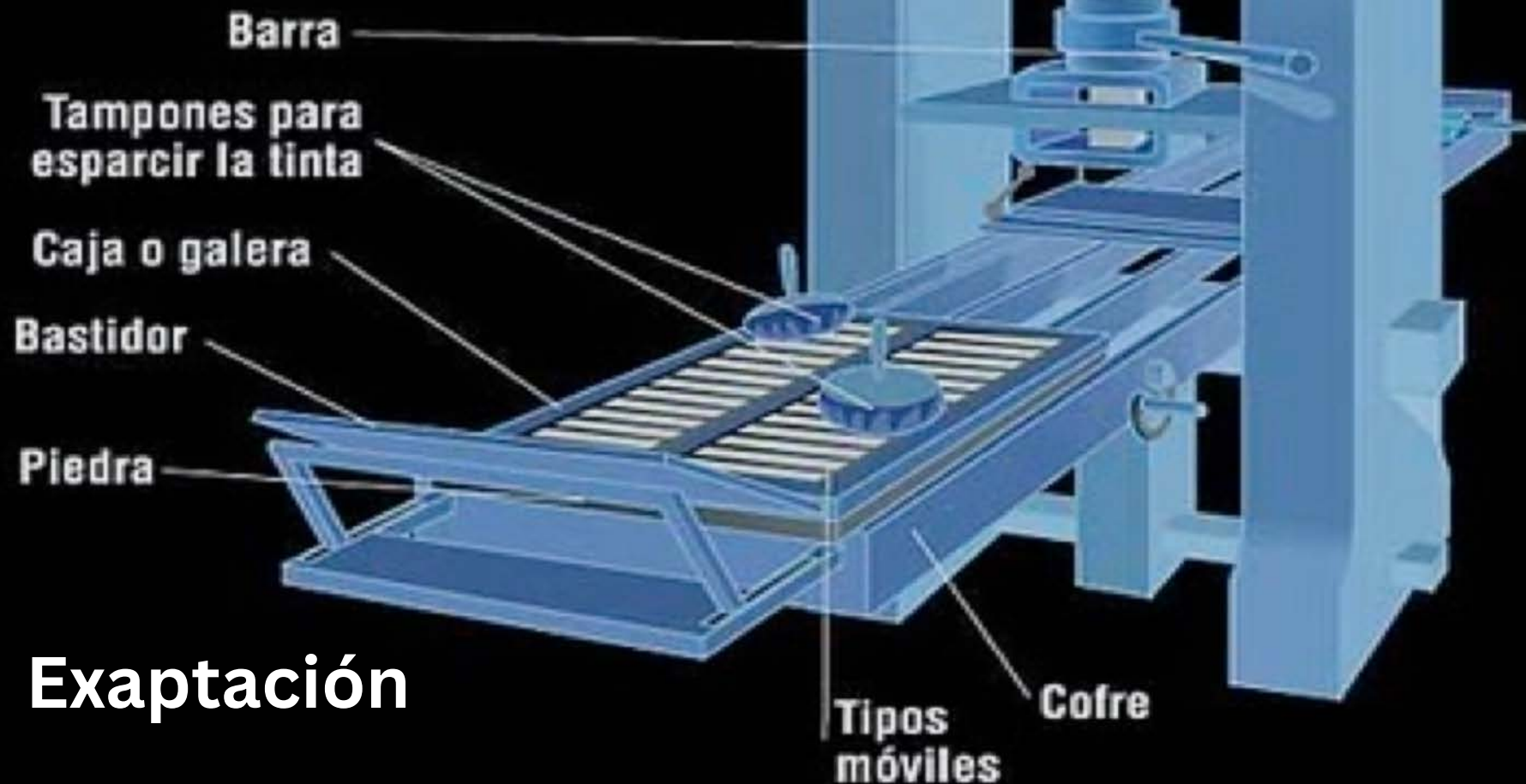
El concepto exaptación ha empezado a trascender las fronteras teórico-conceptuales de la biología evolutiva.

La mayoría de las principales innovaciones que se han presentado durante la historia de la humanidad han sido resultado de “exaptaciones” que se han manifestado en el entorno.



La imprenta de Gutenberg

A mediados del siglo XV, este orfebre alemán desarrolló una imprenta, modificando una prensa de uvas y fabricando caracteres metálicos móviles. Gracias a esta creación se masificaron los libros.




Exaptación

La exaptación como proceso

Se toma algo que ya existe para derivar en algo distinto, susceptible de ser utilizado para otros propósitos.

El estrategem es el **producto de la exaptación del dircom**, un auténtico estratega que responde a la complejidad, ambigüedad e incertidumbre que enfrentan las organizaciones. **(Islas y Gutiérrez citado en Arribas, Herrera y Pérez, 2017).**



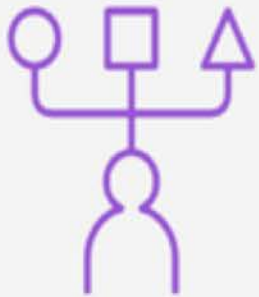
La función del estratega

La supervivencia de las organizaciones depende de la adecuada gestión del conocimiento. El estratega, además debe saber cómo resolver conflictos (hábil negociador), y basado en sus conocimientos humanísticos **y tecnológicos**, tendrá que desarrollar las condiciones necesarias para conducir las a la condición de “organizaciones habitables” **(Islas y Gutiérrez citado en Arribas, Herrera y Pérez, 2017)**.



Nuevas tendencias: IA

IBM Watson



Personality Insights

Obtenga conocimiento sobre cómo y por qué las personas piensan, actúan y sienten del modo que lo hacen. Este servicio aplica análisis lingüístico y teoría de la personalidad para inferir ciertos atributos a partir de texto desestructurado de la persona.

*This system is for demonstration purposes only and is not intended to process Personal Data. No Personal Data is to be entered into this system as it may not have the necessary controls in place to meet the requirements of the General Data Protection Regulation (EU) 2016/679.

 **Recursos:**

[Referencia API](#)

[Documentación](#)

[Fork en Github](#)

Comienza gratis en Bluemix

Resumen

Usted es estricto.

Usted es audaz: está deseoso de tener nuevas experiencias. Usted es sereno: controla sus deseos, los cuales no son particularmente intensos. Y usted es solemne: generalmente es serio y no hace muchas bromas.

Le agradan las experiencias que le dan una sensación de eficiencia.

Usted es relativamente indiferente con alcanzar el éxito y las tradiciones. Toma decisiones sin considerar cómo muestran sus talentos. Y le importa más seguir su propio camino que seguir el camino de otros.

¿Cómo obtuvimos esto?

Usted es más propenso a _____

sea sensible al coste de propiedad al comprar automóviles

tenga experiencia interpretando música

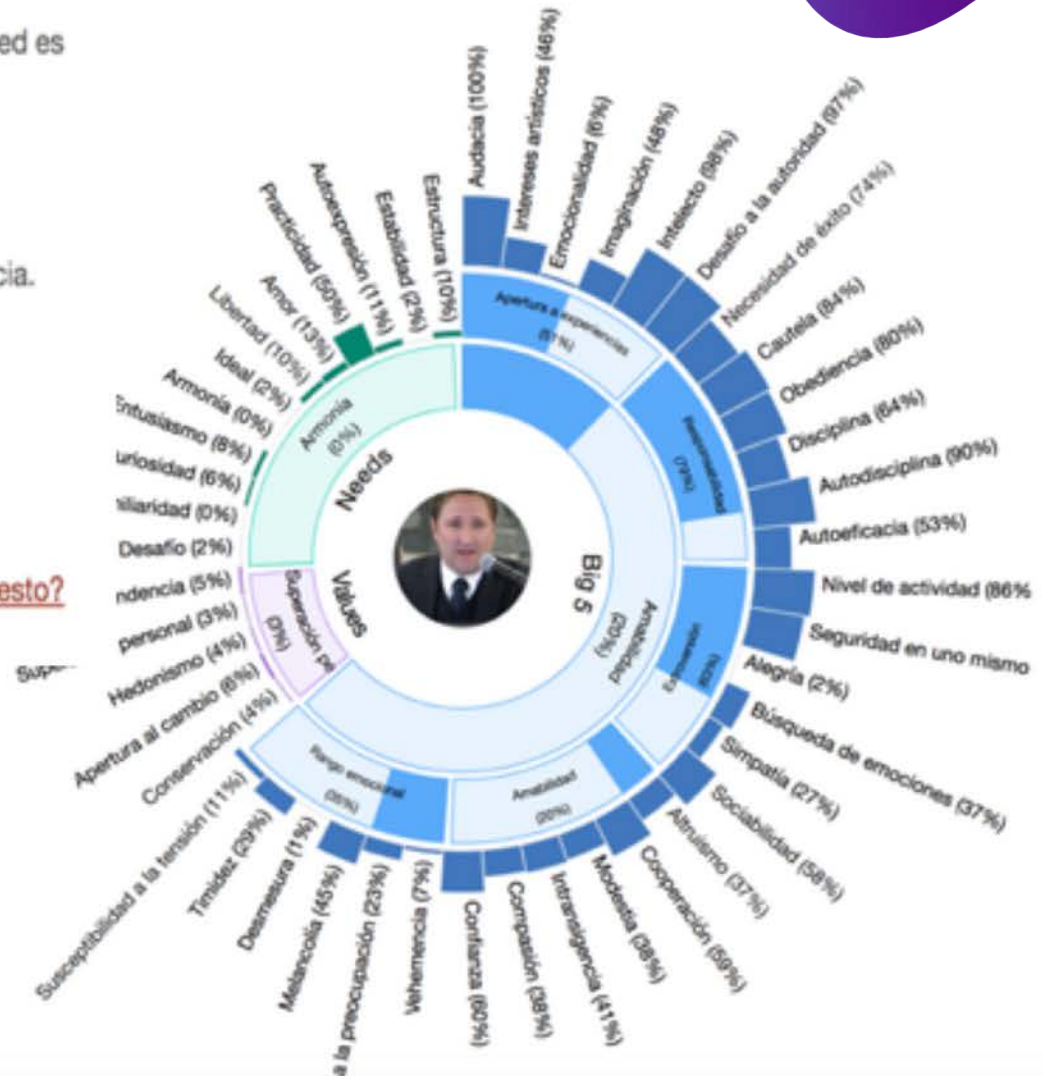
le gusten las películas históricas

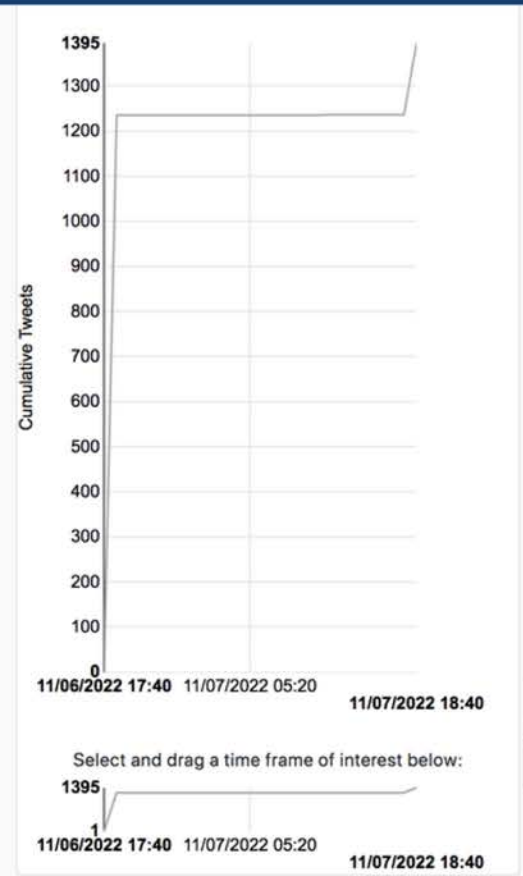
Usted es menos propenso a _____

se deje influenciar por las redes sociales al comprar productos

prefiera el estilo al comprar ropa

le guste la música rap





Icons for zooming and navigation.

Tweets

Play

Share

[Tweet](#)

[Share](#)

Embed

Export - CSV

Export - JSON

